



**Jetzt
bewerben
und die
Energiewende
vorantreiben
!**

Zur Verstärkung unseres Teams in der Zentrale in Hamburg-Altona suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung (Voll- oder Teilzeit) einen

Sales Agent / Kundenberater (m/w) im Telefonvertrieb – keine Kaltakquise

DZ-4 ist ein innovatives und wachstumsstarkes junges Unternehmen der Energiewirtschaft. Als Pionier des Mietmodells für Solarstromanlagen zur solaren Eigenversorgung sind wir „Deutschlands erster dezentraler Stromversorger“. Seit der Gründung im Jahr 2011 arbeiten wir jeden Tag daran, die Versorgung mit Solarstrom vom eigenen Dach für jeden Hausbesitzer so einfach wie möglich zu machen. Aus der Zentrale in Hamburg heraus betreut unser 30-köpfiges Team zusammen mit einem bundesweiten Partnernetzwerk Kunden von der Nordseeküste bis zum Bodensee.

Deine Aufgaben

- Du kontaktierst und qualifizierst telefonisch potentielle Kunden, die über Lead Kampagnen generiert wurden, die also bereits Interesse an unserem Produkt gezeigt haben, mit dem Ziel, einen Beratungstermin zu vereinbaren
- Du bist der erste Ansprechpartner für potentielle Kunden, die uns telefonisch kontaktieren
- Du koordinierst die Termine zwischen unseren Kunden und den Außendienstmitarbeitern und managst die Kundenprozesse über unser CRM Tool
- Du arbeitest eng und abteilungsübergreifend mit anderen Kollegen aus den Bereichen Marketing und Technik zusammen

Dein Profil

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Du hast Spaß am Telefonvertrieb, besitzt ausgeprägte, überzeugende Kommunikationsfähigkeiten und bist sicher am PC
- Du hast bereits Erfahrung im Telemarketing oder Call-Center
- Du hast Routine im Umgang mit dem Außendienst oder Kooperationspartnern
- Du bist zielstrebig und erfolgsorientiert, bringst dich aktiv in Prozesse ein und schlägst Verbesserungen vor, denn deine Meinung zählt
- Du hast Lust darauf, in einem hochmotivierten Team die neue Energiewelt voran zu treiben
- Du bist ein überzeugender und begeisterungsfähiger Teamplayer

Es erwartet Dich

- ein humorvolles und engagiertes Team mit flachen Hierarchien
- ein attraktives, offenes Büro im Herzen Hamburgs mit guter Verkehrsanbindung
- ein schnell wachsendes Unternehmen, das ein hohes Maß an eigener Verantwortung fordert und viele Gestaltungsmöglichkeiten bietet
- ein sicherer Arbeitsplatz mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- eine intensive Einarbeitung, bei der Du alle Bereiche des Unternehmens intensiv kennenlernst
- Selbstverständlich kostenfrei Wasser & Kaffee
- Regelmäßige Teamevents
- ein faires Vergütungs- und Sozialleistungspaket
- Ein Zuschuss zur Fahrkarte (HVV ProfiTicket)

— **Fühlst Du dich angesprochen? Prima! Dann bewirb Dich noch heute mit aussagekräftigen Dokumenten, einer Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin direkt unter recruiting@dz-4.de. Wir freuen uns auf Dich!**

→ DZ-4 GmbH

Arne Horn (Leiter Vertrieb)
Kühnehöfe 3
22761 Hamburg
040 650 525 01-20
recruiting@dz-4.de
www.dz-4.de